



Rejoignez notre réseau ALB Conciergerie



Identité Visuelle Complète : Pack de **communication prêt à l'emploi** (logo, cartes, flyers, livrets d'accueil...).



Ingénierie Contractuelle : **Contrats juridiques** et documents **prêts à l'emploi** (contrat propriétaire, contrat prestataire, contrat de parrainage..).



Formation & Suivi : **Parcours complet** et **accompagnement quotidien** pour suivre votre progression.



Innovation & Optimisation IA : Profitez de processus **boostés par l'intelligence artificielle** et mis à jour **régulièrement** pour garantir votre **rentabilité**, votre **confort** de travail et une **avance concurrentielle permanente**.



Réseau Collaboratif : Système **d'apport d'affaires** entre membres pour **maximiser** vos **revenus**.



Avantages Partenaires : **Tarifs négociés** sur vos outils (logiciels et assurances).



Revenus de Parrainage : **Commissions récurrentes** sur le chiffre d'affaires de **vos filleuls**.



Notoriété de Marque : Bénéficiez de la **réputation** et de **l'image** de marque établie **d'ALB Conciergerie**.



Carnet d'Adresses Premium : Accès direct à nos **prestataires qualifiés** (photographe, ménage, maintenance).





Nombre de Biens	Délai estimé ?	CA Total (Base)	Si Commission Réseau 15%	Si Commission Réseau 20%	Si Commission Réseau 25%
5 Biens	3 mois	1 250€	1 062€	1 000€	937€
10 Biens	6 mois	2 500€	2 125€	2 000€	1 875€
15 Biens	9 mois	3 750€	3 187€	3 000€	2 812€
20 Biens	1 an	5 000€	4 250€	4 000€	3 750€
25 Biens	1 an et 3 mois	6 250€	5 312€	5 000€	4 687€
30 Biens	1 an et 6 mois	7 500€	6 375€	6 000€	5 625€

★ Ce tableau illustre le **potentiel de revenus mensuels moyens**, nets avant impôt, qu'un agent commercial peut générer en développant son **portefeuille de biens au sein du réseau ALB Conciergerie**.

Plus votre chiffre d'affaire augmente, plus la commission ALB Conciergerie devient avantageuse, grâce à un **modèle dégressif** qui récompense la **performance et la fidélité dans le temps**.

Les différents niveaux de commission réseau (15 %, 20 % et 25 %) permettent à chaque agent de visualiser concrètement l'impact de sa progression sur ses revenus

